



TEKSAJO **INN CLOUD** | APRESENTAÇÃO DAS
EMPRESAS

A **Teksajo** foi criada a 21 de Novembro de 2008, dando início a um novo projeto profissional da equipa que a constitui.

As relações pessoais e profissionais existentes, bem como a partilha de visão e de valores, foram os fatores que alavancaram a criação da Teksajo. A complementaridade de competências e a eficiência do trabalho em equipa permitem uma abordagem sólida e competente aos desafios que os nossos clientes nos colocam.

A equipa **Teksajo** é uma equipa com experiência em definição, desenho e implementação de soluções em clientes, com perfil Nacional e Internacional, líderes na sua atividade de negócio.

A criação da inncloud, em 2013, como parceiro Salesforce.com, permitiu ir de encontro às necessidades dos clientes na área da «cloud».

As pessoas que hoje fazem parte da **Teksajo** têm percursos profissionais que se encontraram num dado momento e que permitiram realizar projetos gratificantes, motivadores e de alto retorno de investimento.

A **inncloud** foi fundada em 2013, tendo em conta a perspetiva de aumento do mercado Salesforce.com, em Portugal. Beneficiamos de uma vasta experiência acumulada o que nos permite uma maior aproximação aos clientes e necessidades do mercado Português.

Composta por um grupo de especialistas, profissionais com mais de 20 anos no sector da TI's e com ampla experiência na venda de soluções de ERP, CRM e Consultoria em diferentes setores.

A **inncloud** dispõe de consultores, funcionais e técnicos especializados e certificados em salesforce.com e com experiência comprovada na implementação de soluções «Cloud Computing», em diferentes setores de atividade.

A **inncloud** posiciona-se, igualmente, como parceira tecnológica de outros parceiros salesforce, principalmente para o mercado Internacional.

A **Teksajo** desenvolveu o módulo de gestão de processo editorial, tendo realizado a apresentação de um protótipo na Liber 2015, em Madrid.

Editores

Solução capaz de gerir todo o processo de criação de um livro, desde a ideia original até à prova de conceito, bem como todas as problemáticas inerentes, tais como a dos direitos de publicação e dos direitos de autor, o livro eletrónico, etc.

Distribuidores

A distribuição livreira é responsável por uma fatia igualmente importante dos custos e do sucesso de um livro. O *TekBook* implementa uma operação de venda e logística capaz de acrescentar valor à cadeia de fornecimento do livro.

Livrarias

No século XXI as livrarias representam um ponto de contacto fulcral entre o livro e o leitor. Ter uma solução que permita ao leitor sentir que a “sua” livraria o conhece, o estima e acarinha, é fundamental nos dias que ocorrem.



O **Business Process Management** (BPM) é uma metodologia e um conjunto de práticas de gestão orientadas a transformar uma organização a partir da gestão e otimização dos seus processos de negócio, para obter melhores resultados de mercado.

Uma das metas mais difíceis de alcançar numa organização é obter uma visão global das suas atividades.

O **Apia** é uma ferramenta de negócio criada para que as pessoas dentro de uma organização desenhem, executem, monitorizem e administrem as suas atividades de uma forma inovadora e eficiente.



A **Teksajo** é parceira IBM no desenvolvimento e Implementação de soluções de transformação e modernização das aplicações com utilização da ferramenta **HATS – IBM Rational Host Access Transformation Services**.



O IBM® Rational® Host Access Transformation Services (HATS) estende as aplicações críticas de terminal para web, dispositivo móvel, portal rich client ou como serviços SOAP ou RESTful padrão da web sem modificar a aplicação existente.

Não é necessário reescrever, alterar ou aceder ao código-fonte da aplicação. A transformação HATS de baixo risco reduz os custos de formação, aumenta a produtividade e a satisfação dos utilizadores finais e permitir a reutilização da lógica de negócios comprovada em novas aplicações.

	HATS
Graphical User Interface	✓
Acesso Web – sem necessidade de instalação de software nos postos	✓
Web responsive e mobile	✓
Standard SOAP or RESTful web services	✓
Implementação lógica de negócio no UI (macros e variáveis globais)	✓
Funcionalidades sobre tabelas (search, ordenação colunas, troca de colunas, exportação excel, csv, pdf)	✓
Integração na mesma página de informações de várias origens e aplicações	✓
Implementação integrada de navegação com as restantes aplicações Web	✓
Acesso via Portal com implementação opcional de single sign-on	✓

Sistema de Gestão de Inscrições - Ensino



Vantagens do TEKEMS

Processo fácil e transparente de comunicar aos alunos

Simplicidade na definição da estratégia adequada, para cada aluno

Gestão da procura / oferta de vagas nas cadeiras

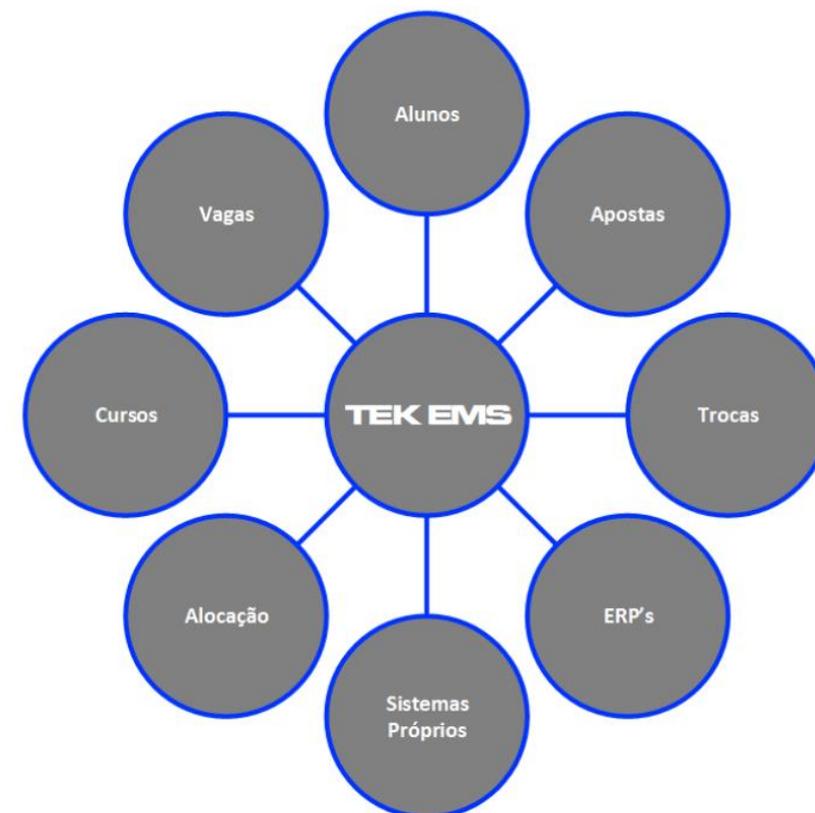
Processo de inscrição não concorrencial, permitindo uma distribuição mais uniforme, no tempo, da inscrição dos alunos

Permissão de criação de privilégios para alunos com características definidas

Definição de Períodos de troca

Simple de implementar e integrar na infraestrutura existente

Ligação a ERP / sistemas próprios



Faturação Eletrónica

- A plataforma **eDocuments** acompanha as necessidades do negócio do cliente, assinando as faturas eletronicamente, disponibilizando-as de forma **digital, rápida e simples**, garantindo o **cumprimento legal** e **autenticidade** das mesmas.

EDI

- A plataforma **eDocuments** é uma plataforma *web* que permite a comunicação de qualquer tipo de documento entre entidades.
- Com a aplicação as diferentes entidades, empresas emissoras e recetoras, podem consultar todos os documentos enviados e recebidos de forma simples, rápida e *user-friendly*.



Integração com o *software*
de gestão



Poupe tempo e dinheiro



Garanta os requisitos legais



Download em vários formatos
(PDF, XLS, XML)



Maior segurança e
confidencialidade



Automatize e controle as
tarefas

Customer Company

- Os clientes estão conectados 24 horas por dia e 7 dias por semana. Esperam que a sua empresa também esteja.
- Os clientes são móveis, ligam-se em qualquer lugar, através dos seus tablets e smartphones.
- Os clientes são “social”. Estão nas redes sociais, ligados entre si e valorizam as opiniões uns dos outros, amplificando-as.
- Os clientes são exigentes pois sabem que existem muitas opções no mercado.

Plataforma Cloud & Mobile

- Desenvolva aplicações na *cloud* de forma rápida e de acordo com as necessidades do seu negócio, ligado-o aos seus clientes.
- Desenvolva novas formas de comunicação com os seus colaboradores.
- Crie portais de empregados, clientes, e outros *stakeholders*.
- Automaticamente transforme essas aplicações em aplicações *mobile* para *smartphones* e *tablets*.



Na **Teksajo** somos especialistas na definição e desenho de soluções concretas para os problemas dos clientes ao nível dos sistemas de informação.

Desenho de Soluções

- Desenhe a SUA solução para o SEU negócio.

Integração de Soluções

- Ninguém prospera sozinho, o seu negócio é integrado.

Gestão de Projetos

- Um projeto só é válido se for eficiente e eficaz.

Desenvolvimento

- Desenvolvemos o sistema que vai permitir consolidar o SEU negócio.

O **Scrum** é uma metodologia ágil para gestão e planeamento de projetos de *software*.

No **Scrum**, os projetos são divididos em ciclos (tipicamente mensais) chamados *Sprints*. O *Sprint* representa uma *Time Box* dentro da qual um conjunto de atividades deve ser executado.

As metodologias ágeis de desenvolvimento de software são iterativas, ou seja, o trabalho é repartido em iterações, que são chamadas de *Sprints* no caso do **Scrum**.

As funcionalidades a serem implementadas num projeto são mantidas numa lista que é conhecida como *Product Backlog*.

No início de cada *Sprint*, faz-se um *Sprint Planning Meeting*, ou seja, uma reunião de planeamento na qual o *Product Owner* prioriza os itens do *Product Backlog* e a equipa seleciona as atividades que ela será capaz de implementar durante o *Sprint* que se inicia.

As tarefas alocadas a um *Sprint* são transferidas do *Product Backlog* para o *Sprint Backlog*.

A cada dia de um *Sprint*, a equipa faz uma breve reunião (normalmente de manhã), chamada *Daily Scrum*.

O objetivo é disseminar conhecimento sobre o que foi feito no dia anterior, identificar impedimentos e priorizar o trabalho do dia que se inicia.

Ao final de um *Sprint*, a equipa apresenta as funcionalidades implementadas numa *Sprint Review Meeting*. Finalmente, faz-se uma *Sprint Retrospective* e a equipe parte para o planeamento do próximo *Sprint*. Assim reinicia-se o ciclo.



Proposta

- Identificação Oportunidade
- Desenho Solução
- Obtenção Estimativa
- Apresentação Proposta
- Negociação e Fecho Proposta



Desenho

- Detalhar Solução
- Mockup
- Maqueta Inicial
- Revisão Estimativa
- Cronograma Macro
- Aprovação Desenho
- Especificação Solução
- Criação Plano Testes



Implementação

- Iniciação Plano Formação
- Definição Modelo Entrega
- Análise Técnica
- Implementação
- Conversão Maqueta
- Verificação Design
- Verificação Implementação
- Validação Solução



Roll Out

- Instalação Solução (Qualidade)
- Validação Implementação
- Formação
- Instalação Solução (Produção)
- Arranque
- Inquéritos de Satisfação
- Fecho Projeto



GRUPO
BERTRANDCÍRCULO



BERTRAND
LIVREIROS

NOVA
NOVA SCHOOL OF
BUSINESS & ECONOMICS



FARFETCH



PORTA  FRENTE

NewGlobal**pet**

balbino  **faustino**
derivados de madeira



F. DUARTE
INDÚSTRIA E COMÉRCIO ALIMENTAR, S.A.

NOVO
BANCO

Science4you

 **CLOUT!**
A CLOUD OUTCOMES COMPANY

accessgroup 

inspiring
the
future

The **Realbuzz** Group

CONTENTIVE 



Almada

Av. Aliança Povo MFA, edifício 1, piso 2, gabinete C 208
Parque Tecnológico da Mutela
2804-537 Almada

Lisboa

Rua António Champalimaud, Centro de Incubação e
Desenvolvimento, piso 2, sala 201 A
Lispolis – Polo Tecnológico de Lisboa
1600-514 Lisboa

Contactos

Almada +351 212 735 555

Lisboa +351 216 045 481

geral@teksajo.pt

geral@inncloud.pt

Redes sociais

