

Apresentação institucional



Gestão em tempo real



Apresentação

A B.Time

Os Nossos Serviços

Os Nossos Clientes

A Área de Cliente

Informação de Gestão

O Nosso Valor Acrescentado

Detalhe do Fluxo Processual

A B.Time

A B.Time trabalha diariamente para satisfazer de forma crescente todos os seus clientes.

A EMPRESA

- **Presente no mercado há mais de 20 anos** - criada em 1991, pelos seus actuais sócios;
- Presente na zona **Centro** (Lisboa);
- Foco inicial nos **serviços contabilísticos**, tendo evoluído continuamente para **novos serviços de consultoria fiscal e de gestão**;
- Prestação de serviços de forma contínua a cerca de **150 clientes**, em **diversas áreas de actividade**;
- Pioneira na implementação de uma **Área de Clientes**, a qual permite a disponibilização *online* e *on-time* de todas as informações contabilísticas e financeiras.

MISSÃO E VALORES

• MISSÃO:

Prestar externamente os serviços contabilísticos, fiscais e de apoio à gestão da empresa, respondendo de forma eficaz às crescentes necessidades do cliente, com o objectivo de garantir a sua total satisfação.

• OS NOSSOS VALORES:

- Competência
- Rigor
- Profissionalismo
- Inovação

AS PESSOAS

• SÓCIOS:

Pedro Flores	Herminio Flores	Alice Flores
--------------	-----------------	--------------

• Colaboradores:

Tânia Coelho	Teresa Vieira	
Alexandra Pereira	Andreia Coelho	Vânia Jorge
Vânia Dias	Eugénia Quintãs	Anabela Soeiro
Fátima Carvalho		Sara Pereira
Andreia Rodrigues		Cátia Martins
Diliana Ferreira		Ana Severina
Melissa Campos		Vanessa Carrasco

Os Nossos Serviços

A B.Time oferece um portfolio completo de serviços de apoio ao negócio das PME's.

CONTABILIDADE, RH, FISCAL E INFORMAÇÃO DE GESTÃO

CONTABILIDADE

Lançamentos e tratamento contabilístico, Gestão de Imobilizado, Conferência e reconciliação de contas bancárias, e Fecho de Contas.

RECURSOS HUMANOS

Processamento de salários, Preenchimento de Declarações de Segurança Social e Retenção na Fonte, e Relatório Único.

FISCAL

Análise e enquadramento fiscal dos contribuintes, Preenchimento das Declarações Fiscais, e Optimização Fiscal.

INFORMAÇÃO DE GESTÃO

Disponibilização de relatórios de gestão relativa a *performance* da empresa.

GESTÃO ADMINISTRATIVA

- **GESTÃO DA CORRESPONDÊNCIA:** Recepção, digitalização e disponibilização *on-line* correspondência;
- **GESTÃO DE CLIENTES:** Facturação a clientes e Controlo periódico dos créditos de clientes;
- **GESTÃO DE FORNECEDORES:** Registo das facturas e emissão periódica de propostas de pagamento;

CONSULTORIA

- **FISCAL:** Análise fiscal de operações de negócio, emitindo um parecer, onde se garante a sua legalidade e optimização fiscal;
- **CONTABILÍSTICA:** Análise de Demonstrações Financeiras, com vista à emissão de um parecer sobre as contas da empresa;
- **CONSULTORIA DE GESTÃO:** Projectos de Avaliação de Empresas /Investimentos, Planos de Negócios, Benchmarking.

Os Nossos Clientes

A B.Time presta serviços continuamente a 254 clientes, em diferentes áreas e localizações.

Caracterização

254 Clientes

164 M€ de
Facturação Anual

817 Colaboradores

21 Ramos de
Actividade

29 Localizações
(Freguesias)

14 Anos de
Antiguidade

**12 Anos de
Fidelização**

Ramos de Actividade (Principais)

Farmácias	Vestuário	Papelaria
Comércio	Alimentar	Serviços
Restauração	Automóveis	Educação
Const. Civil	Saúde	Agricultura
Marketing	Diversão	Desporto
Informática	Financeira	Imobiliária

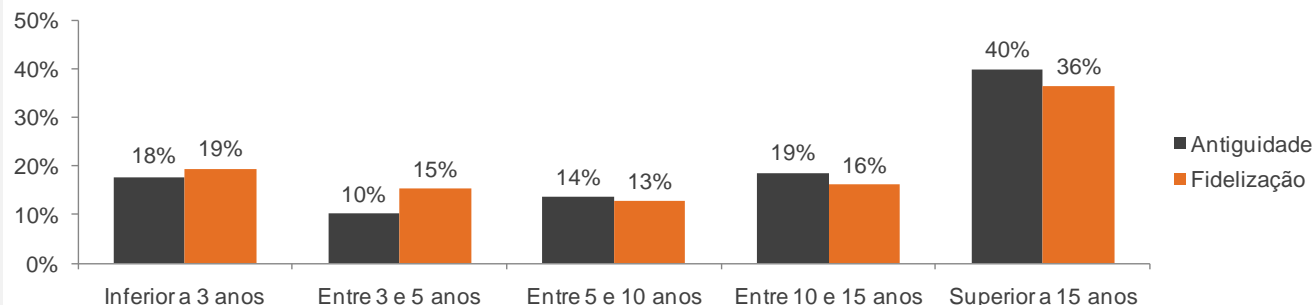
Localização (Concelhos)

Odivelas
Lisboa
Oeiras
Loures
Sintra
Mafra
V. F. Xira
Amadora
Cascais



Antiguidade e Fidelização

Distribuição das Empresas-Clientes por Antiguidade e Fidelização



A Área de Cliente

A B.Time disponibiliza uma Área de Cliente, onde poderão aceder *online* a todos os documentos...

ESTRUTURA...

(Exemplo – Não exaustivo)

Geral

Certidões: Finanças, Permanente e Seg. Social
Docs Oficiais: Dados Oficiais, Escritura, Início Actividade

01. Contabilidade

Balancetes: Analítico, Razão e Terceiros
Balanços: Analítico e Sintético
Resultados: D.R. e Mapa de Resultados

02. Gestão

Facturação: Facturas a Clientes
Pagamentos: Mapas de Pagamentos

03. Impostos

IVA: Declaração, Guia Pagamento e Comp. Pagamento
IRC: Modelo 22 e IES
Retenções: IRS e Imposto de Selo

04. Recursos Humanos

Trabalhadores: Recibos Salários, Dec. Rendimentos
Segurança Social: Mapa, Guia Pag e Comp. Pagamento

Dossier Fiscal

VANTAGENS...

(da Área de Cliente B.Time)

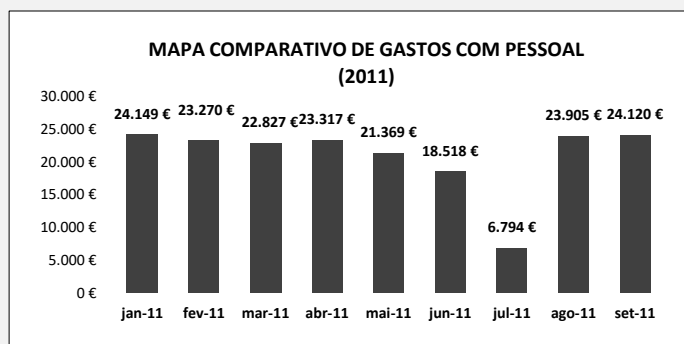
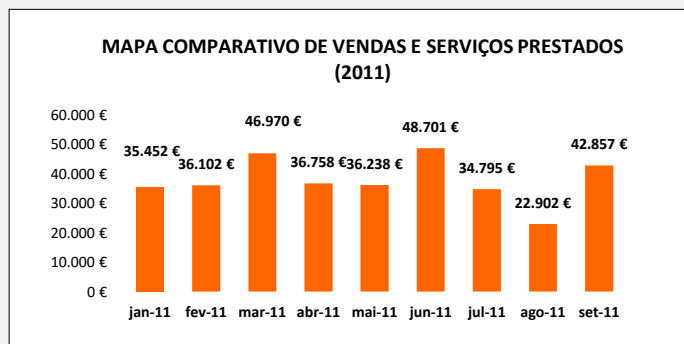
- **TOTAL TRANSPARÊNCIA** dos Serviços Contabilísticos para com os seus clientes e parceiros
- **FACILIDADE** no controlo e análise da evolução do seu negócio
- **ACESSO IMEDIATO**, por parte do Cliente, a toda a informação contabilística, fiscal, recursos humanos e de gestão da empresa
- **ACESSO EM QUALQUER LOCAL** a informação importante para a empresa e seus sócios, nomeadamente em reuniões com Bancos, Clientes, Fornecedores ou outros *stakeholders*
- **BASE DE DADOS INTEGRADA** com toda a informação de carácter contabilístico e de gestão
- **FLEXIBILIDADE** na estrutura da Área de Cliente, permitindo a inclusão de novas Áreas e novos documentos, mediante a necessidade do cliente
- **ACESSOS INDIVIDUALIZADOS**, permitindo criar acessos distintos para Bancos, Colaboradores, Clientes e Fornecedores

Informação de Gestão

A B.Time disponibiliza periodicamente informação de gestão para condução do negócio...

ESTRUTURA...

(Exemplo – Não exaustivo)



DETALHE DA INFORMAÇÃO DE GESTÃO...

- **RESULTADOS (Operacionais, Antes de Impostos, Líquidos):**
 - Acumulados ao período
 - Individualizado ao período
- **INDICADORES** de actividade da empresa
 - Margem de comercialização bruta
 - Margem Operacional
 - Volumes de actividade médios (Volume de negócios, Custos com Pessoal, Custos de FSEs)
- **PROVEITOS e CUSTOS**
 - Detalhe de todos os Proveitos e Custos
 - Análise comparativa entre períodos
 - Suportados com gráficos

O Nosso Valor Acrescentado

A B.Time assume os desafios dos seus clientes como seus, existindo para ajudar a ultrapassá-los.

OS DESAFIOS DOS NOSSOS CLIENTES...

são os desafios da B.Time

- **CONTRATAR KNOW-HOW ESPECIALIZADO...** nas áreas em que as PME's não possuem internamente essas competências – contabilidade, gestão e finanças
- **AUMENTAR A FLEXIBILIDADE DA ESTRUTURA...** minimizando a estrutura de recursos humanos fixa, de forma a combater as contrariedades da legislação em Portugal para as empresas (e.g. dificuldade de despedimento, custos extra da remuneração do trabalhador adicional em 30%);
- **MINIMIZAR OS CUSTOS...** recorrendo à contratação externa, uma vez que a pequena escala das PME's em Portugal implica que a contratação de um trabalhador para fins administrativos seja superior ao óptimo para a empresa (cerca de 50%), o que aumenta os custos da empresa face ao ideal;
- **MAXIMIZAR AS RECEITAS...** focando os recursos chave (sócios e outros) nas actividades de negócio, e de valor acrescentado para a empresa (vendas, análise e prospecção de clientes).

O NOSSO VALOR ACRESCENTADO...

só existe quando ajudamos o nosso cliente

Redução dos Custos...

face à contratação ou manutenção de um empregado

Aumento do Nível de Serviço...

relativamente ao existente internamente

Acesso a *know-how* específico...

porque estamos em constante formação técnica

Melhoria das Ferramentas...

porque diluímos os custos por todos os clientes

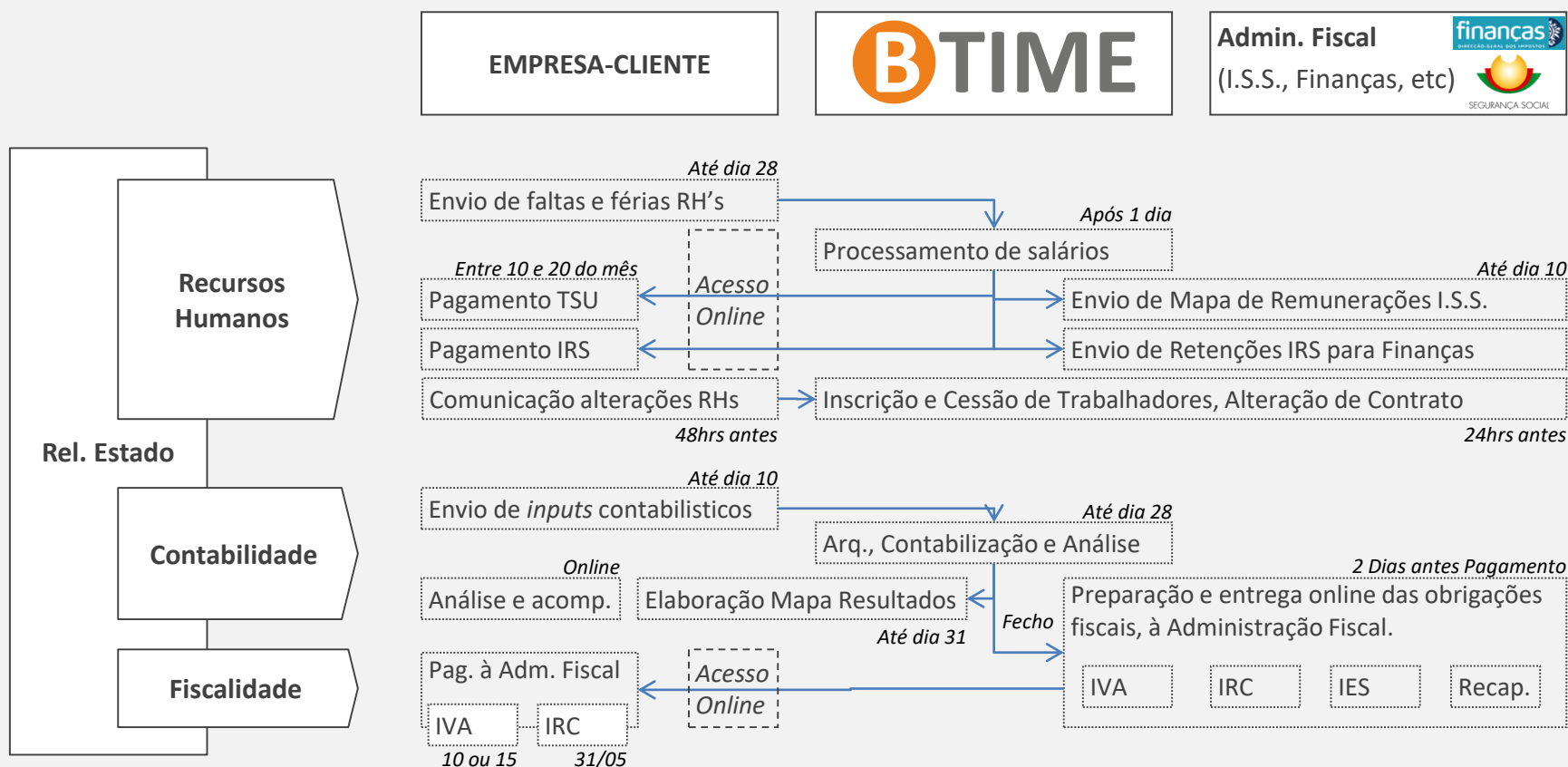
Foco no *core business*...

porque oferecemos todos os serviços extra negócio

Detalhe do Fluxo Processual (1/2)

Apresentamos a nossa proposta de trabalho, com os processos, *timings* e responsáveis...

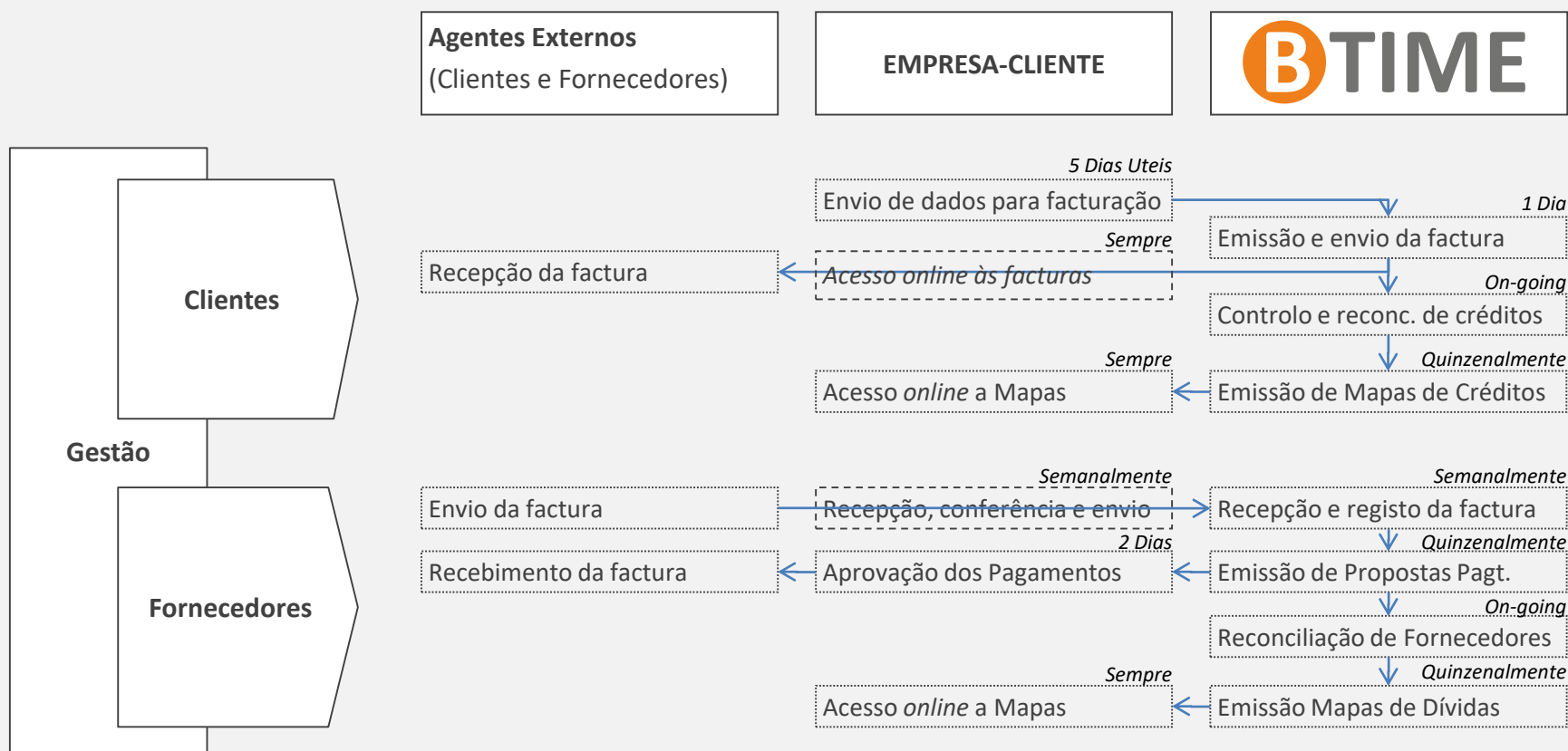
FLUXO PROCESSUAL (Contabilidade, Fiscal e Recursos Humanos)...



Detalhe do Fluxo Processual (2/2)

Apresentamos a nossa proposta de trabalho, com os processos, *timings* e responsáveis...

FLUXO PROCESSUAL (Gestão de Clientes e Fornecedores)...



Obrigado pela atenção.



Pedro Flores

Diretor Geral

966 449 120

pedro.flores@btime.pt

www.btime.pt | 219 313 842